

Polskie Towarzystwo Prawa i Gospodarki Rynkowej

www.towarzystwo.org.pl

Tel 22 487 95 11 ; Tel kom 694 771 413



Skuteczne zawieranie umów i postępowanie w razie nienależytego wykonania i braku zapłaty

Pisma w procesie sądowym. Tworzenie umowy sprzedaży, Tworzenie zabezpieczeń



Warsztaty poprowadzi:

Leszek Ciulkin- Sędzia Sądu Okręgowego w Białymstoku.

Były Przewodniczący XII WYDZIAŁU KRS Od 1993 r. orzeka w sprawach gospodarczych. W latach 1999 - 2002 i roku 2007 brał udział w pracach zespołu problemowego postępowania upadłościowego Komisji Kodyfikacyjnej Prawa Cywilnego. Konsultował zasady wprowadzenia do polskiego porządku prawnego upadłości konsumenckiej. Współautor komentarza ustawy o KRS

Udział w warsztacie pozwoli uczestnikom uzyskać wiedzę i umiejętności :



Tworzenia pism procesowych



Tworzenia umów



Zabezpieczania umów

Dla kogo?

Właściciele firm, Piony Handlowe Ds Rozwoju
Kadra zarządzająca
Radcowie prawni
Specjaliści ds. umów w tym umów o zamówienia publiczne.

Materiały szkoleniowe

Prezentacja multimedialna 150 slajdów
Orzecznictwo
Case Study rozwiązania przykładów
Wzory/szablony (wzór umowy sprzedaży)

Udział w warsztatach:

515zł + VAT od osoby

450zł + VAT od osoby, dla 2 osób z tej samej firmy.

(cena zawiera: obszerne materiały dydaktyczne/lunch, przerwy kawowe, dyplom ukończenia)

9.30 Początek I dnia

1. DZIAŁANIE PRZEDSIĘBIORCY W OBROcie GOSPODARCZYM PRZEZ:



ZARZĄD,
PEŁNOMOCNIKA,
PROKURENTA

2. ELEMENTY SKŁADOWE UMÓW

WZÓR UMOWY SPRZEDAŻY



(casus study zakończony zaprezentowaniem wzoru umowy)

3. Zawieranie umów z osobami fizycznymi różnice i podobieństwa w stosunku do umów zawieranych z osobami prawnymi



Zak res odpowiedzialności

Pozostałe różnice

4. Tryb i formy zawierania umów

swoboda zawierania umów

swoiste formy zawierania umów

1. Oferta i jej przejęcie
2. Rokowania
3. Aukcja i przetarg
4. Umowy zawierane przez Internet i drogą elektroniczną.
5. Umowy zawierane poza lokalem przedsiębiorstwa

13.00 13.35 lunch

5. Sposoby zabezpieczeń prawidłowego wykonania umowy (casus study na podstawie wybranego sposobu zabezpieczenia): + **WZORY**

1. osobowe,

- a. poręczenie,
- b. gwarancja,
- c. weksel,
- d. poddanie się egzekucji,
- e. przystąpienie do długu.

2. rzeczowe.

- a. hipoteka,
- b. zastaw rejestrowy,
- c. zastaw zwykły na rzeczy ruchomej,
- d. zastaw na prawach,
- e. przewłaszczenie rzeczy ruchomych na zabezpieczenie,
- f. przelew wierzytelności na zabezpieczenie,
- g. sprzedaż z zastrzeżeniem własności.

8. Zasady wykonywania umów

9. Typowe klauzule zawierane w umowach gospodarczych dotyczące: + **WZORY**

- a. zastrzeżenia prawa własności rzeczy sprzedanej,
- b. odsetkowe,
- c. kar umownych,
- d. Zadatku,
- e. odstępnego.

6. DOCHODZENIE ROSZCZEŃ W DRODZE POSTĘPOWANIA UPADŁOŚCIOWEGO



Podstawy ogłoszenia upadłości.



Opcje postępowania upadłościowego:

1. likwidacyjne,
2. zmierzająca do zawarcia układu.



Sposoby zabezpieczenia wierzyciela.



Prawa wierzycieli.



Obowiązki dłużnika.

1. POSTĘPOWANIE W SPRAWACH GOSPODARCZYCH I CYWILNYCH



(casus study zakończony napisaniem pisma procesowego)

Nowe zasady postępowania sądowego w sprawach gospodarczych i cywilnych, po nowelizacji kodeksu postępowania cywilnego, w zakresie postępowania rozpoznawczego.

2. Pisma w procesie cywilnym.
3. Zmiany dotyczące postępowania dowodowego:
 - a) zmiana w zakresie prekluzji,
 - b) ograniczenia dowodowe.
4. Nowy model zarządzenia procesem przez sąd.
5. Sądowe dochodzenie należności między przedsiębiorcami w praktyce.
6. Nowe zasady postępowania sądowego, w ramach postępowania zabezpieczającego i egzekucyjnego.

17.20 zakończenie / ZAŚWIADCZENIA