

Polsko-francuska wymiana handlowa

Łączna podmiotów z udziałem kapitału francuskiego działających w Polsce



Struktura wymiany handlowej z Francją (mld zł)



Użycie dotacji do Francji w 2014 r. wg klasyfikacji EBOPS (miliard zł)

Transport lotniczy	106
Transport samochodowy	2280
Usługi budowlane	550
Usługi finansowe	301
Usługi telekomunikacyjne	620
Usługi badawczo-rozwojowe	180
Usługi architektoniczne i pozostałe usługi techniczne	2809
Użytkowanie obiektów, usługi rekreacyjne i wypoczynkowe	36

- Wynikowa wykładnia (1000 wypraw) w Polsce i Francji (miliard zł)
- Chemia
- Towary przemysłowe
- Transport
- Materiały wyrobione
- Przemysł spożywczy
- Towary luksusowe
- Materiały wyrobione
- Przemysł rolniczy

Termin: 8.02.2018

Miejsce: Centrum Giełdowe, Książęca 4, Warszawa

Udział:

595 zł +VAT/os

545 zł + VAT/os = 2 osoby

495 zł+ VAT/os = 3 osoby

Prelegent: GIDE LOYRETTE NOUEL



Pozyskiwanie kontrahentów z Francji; zawieranie nowych umów, oddziały, delegowanie, prawo konkurencji





Pozyskiwanie nowych kontrahentów z FRANCJI - export, import, delegowanie



Mecenas Joanna Naumowicz

GIDE LOYRETTE NOUEL Adwokat wpisany na listę Izby Adwokackiej w Paryżu oraz w Warszawie. Specialized in corporate law issues, restructuring, as well as M&A and cross-border transactions, in particular in Eastern Europe and France, in the following sectors: Environment, Waste & Water, Retail & Distribution, Banking. Dealing with French and Polish law; advising on investments in Western Africa, under OHADA law. **Poprzednio** : **Ernst & Young, Clifford Chance LLP** Wykształcenie : **Paris Bar School**

GIDE LOYRETTE NOUEL -

Najlepsza Kancelaria Prawna Francji w 2017 r. Kancelaria ma swoje biura na całym świecie. W rankingach publikowanych na łamach największych polskich dzienników, takich

GIDE
GIDE LOYRETTE NOUEL

8.02.2018

Miejsce i Czas

Centrum Giełdowe, Warszawa,
Książęca 4

9.30 -18.45 (13.30 lunch)

jak *Rzeczpospolita* czy *Dziennik Gazeta Prawna*, kancelaria Gide jest zawsze przedstawiana jako jedna z wiodących firm prawniczych w Polsce a eksperci są także rekomendowani w międzynarodowych zestawieniach, między innymi w *Legal 500 EMEA*, *Chambers Europe* i *IFLR1*

1. Swoboda przedsiębiorczości wewnątrz Unii Europejskiej

2. Współpraca instytucjonalna Polsko Francuskiej wymiany handlowej .

3. Prawo umów we Francji

- Zawarcie umowy (negocjacje, umowa przedwstępna);
- Oświadczenia woli (obowiązki informacyjne, wady oświadczenia woli);
- Klauzule umowne:
- klauzule o odpowiedzialności (w szczególności odszkodowawczej),
- klauzule gwarancyjne,
- klauzule szczególne na wypadek określonych zdarzeń (np. siła wyższa),
- klauzule dotyczące sporów:
- prorogacyjne,
- arbitrażowe,
- mediacyjne
- Sankcje w przypadku niewykonania lub nienależytego wykonania umowy;
- Sankcje za nagłe zerwanie utrwalonych stosunków handlowych;

4. Umowy szczególne

- Umowa sprzedaży,
- **Zawarcie umowy**
- Wykonanie umowy:
- dostarczenie przedmiotu świadczenia
- przeniesienie prawa własności
- przejście ryzyka
- zapłata
- **Umowy dystrybucyjne**
- Rodzaje umów: umowa dystrybucji z wyłącznością
- umowa dystrybucji selektywnej
- Obowiązki dostawcy (producenta): obowiązek dostawy, wspierania, kontroli
- **Obowiązki dystrybutora:** (zobowiązanie do zakupu

Dla kogo?

- właściciele,
- prezesi
- działy prawne
- pioniry ds rozwoju

Dlaczego warto ?

- Dotarcie do nowych rynków zbytu i jednego z największych UE
- Pozyskanie nowych kontrahentów

Francja



Francja jest czwartym odbiorcą polskiego eksportu. Wśród najważniejszych produktów sprzedawanych w tym kraju wymienić należy: ||sprzęt elektryczny, ||maszyny i urządzenia mechaniczne, ||pojazdy i części do pojazdów, ||meble i wyposażenie wnętrz, ||gumę i kauczuk oraz wyroby z nich. Francja jest ponadto jednym z największych eksporterów dóbr luksusowych. Mają tu swoje siedziby najbardziej znane firmy świata mody (tzw. haute couture), producenci perfum, biżuterii i porcelany. Jest piątym pod względem wielkości dostawcą Polski (za Niemcami, Rosją, Chinami i Włochami) o wartości 4,9 mld euro w pierwszych trzech kwartałach 2015 r. Eksport do Polski to głównie maszyny i urządzenia transportowe oraz produkty chemiczne.

Korzyści

Przybliżenie istotnych w zagadnień dotyczących współpracy z kontrahentami z Francji. Sporządzania umów, zabezpieczania swoich interesów. Wskazane zostaną najważniejsze i optymalne czynniki wpływające na prawidłowe prowadzenie działalności gospodarczej na rynku Niemieckim . Know-How

minimalnej ilości produktów, zakaz konkurencji)

5. Prawo ochrony konsumentów: klauzule abuzywne, sprzedaż na odległość itd.

- Definicja konsumenta: osoba fizyczna (w tym także osoba fizyczna prowadząca działalność gospodarczą), która dokonuje czynności w zakresie wykraczającym poza swoją profesję.
- Szczególne zasady zawierania umów konsumenckich:
- obowiązki informacyjne,
- obowiązek dostawy,
- wymóg jasności i czytelności klauzul umownych;
- Klauzule abuzywne

6. Prawo konkurencji

1. Porozumienia ograniczające konkurencję
2. Nadużycie pozycji dominującej
3. Nadużycie zależności gospodarczej
4. Sprzedaż po cenach niesprawiedliwie niskich

13.40 lunch

7. Tworzenie we Francji jednoosobowej działalności gospodarczej

- Procedura
- podatki

8. Tworzenie we Francji oddziału spółki zagranicznej

- Procedura
- podatki

9. Rodzaje spółek we Francji i występujące w nich organy zarządzające

- SARL
- SA
- SAS

10. Delegowanie pracowników do Francji

- Ustawodawstwo w zakresie prawa pracy
- Formy delegowania
- Formalności

pozwole dokonać oceny polityki handlowej konkurentów, dostawców i klientów

Delegowanie 2018

We Francji pracownicy delegowani od lat oskarżani są o powodowanie „dumpingu socjalnego”. Obecnie pracownicy tacy opłacani muszą być tak samo jak miejscowi. Ich pracodawcy płacą jednak składki socjalne w krajach ich pochodzenia. Według raportu francuskich senatorów dzięki różnicom w tych składkach przedsiębiorstwo budowlane zmniejszyło koszty o 30 proc., zatrudniając Polaków zamiast Francuzów

- Prawa pracowników delegowanych
- Kontrola
- Sankcje
- Ustawodawstwo w zakresie ubezpieczeń społecznych
- Uregulowania unijne
- Formalności

11. System sądownictwa , wykonywanie wyroków , odzyskiwanie należności

12. Pytania, Kazusy , konsultacje indywidualne

18.45 Zakończenie