



**Termin: 27.11.2017**

**Miejsce: Centrum Giełdowe,  
Książęca 4 , Warszawa**

**Udział:**

**595 zł +VAT/os**

**545 zł + VAT/os = 2 osoby**

**495 zł+ VAT/os = 3 osoby**

**Prelegent: Roedl & Partner**

**Rödl & Partner**



**Pozyskiwanie kontrahentów z Niemiec: zawieranie nowych umów, działalność gospodarcza, podatki, zatrudnienie i delegowanie.**



# Pozyskiwanie Kontrahentów z Niemiec 2018

ZAMIERANIE UMÓW, ZATRUDNIANIE, PROWADZENIE DZIAŁALNOŚCI,



## Roedl & Partner

Rödl & Partner W przewodniku po polskim biznesie „Book of Lists” 2016 zajął 1. miejsce w rankingu „Firmy audytorskie i księgowe” w kategorii „Firmy księgowe” oraz 1. miejsce w rankingu firm oferujących outsourcing procesów biznesowych (BPO)

## Mec. Piotr Mrowiec

LL.M. Rödl & Partner -doradztwo prawne dla przedsiębiorców zagranicznych, doradza polskim przedsiębiorcom inwestującym w Niemczech

## Mec. Monika Spotowska

**Senior Associate w Rödl & Partner.** Transgraniczne zatrudnianie pracowników i optymalizacja obciążeń podatkowych związanych z zatrudnieniem w Polsce i za granicą. Współautorka publikacji książkowych min. pt. „Praca cudzoziemców w Polsce”

Rödl & Partner

**Termin:** 27.11.2017

**Miejsce:** Warszawa, Centrum

Giełdowe GPW, Książęca 4

9.30\_27\_11\_2017 początek

## I. Pozyskiwanie kontrahentów - Jak i gdzie szukać nowych kontrahentów w Niemczech ?

1. Wsparcie instytucjonalne polsko-niemieckiej współpracy gospodarczej
2. Udział w targach w Niemczech - warunki i regulaty udziału
2. Prawne aspekty marketingu i reklamy w Niemczech
3. Gdzie szukać nowych kontrahentów w Niemczech i jak się reklamować ?
4. List ofertowy do kontrahenta niemieckiego -( treść, elementy) przykład w j.niemieckim

## II. Zawieranie umów handlowych z niemieckimi kontrahentami: - EXPORT i IMPORT , USŁUGI-

Jak zacząć : Gdzie i jak sprawdzić kontrahenta niemieckiego ?

- Wybór prawa, Przepisy kolizyjne
- Prawo materialne a właściwość sądu
- Zawarcie umowy – formy, wady oświadczeń woli
- Rodzaje umów (umowy nazwane, umowy nienazwane)
- Ograniczenia w kształtowaniu umów
- Miejsce spełnienia świadczenia
- Pełnomocnik w prawie niemieckim
- Warunki, Terminy, Przedawnienie

- Typowe klauzule umowne
  - Stosowanie wzorca umownego (OWU) w transakcjach handlowych
  - Skutki niewykonania, albo nieterminowego wykonania zobowiązania umownego (BGB, CISG)
    - kary umowne, odsetki
    - wyłączenie odpowiedzialności
    - Jednostronne rozwiązanie umowy
    - odstąpienie od umowy przez kupującego w przypadku jej naruszenia przez sprzedającego.
    - Siła wyższa
- Powszechne sposoby zabezpieczenia wykonania zobowiązań umownych:**
1. kaucja
  2. zastrzeżenie własności (rzeczy sprzedanej)
  3. przewłaszczenie na zabezpieczenie
  4. inne

## Założenie szkolenia

- W 2017 r. padnie kolejny rekord w wymianie handlowej pomiędzy Polską a Niemcami. Na eksporcie , imporcie oraz działalności usługowej z Niemcami można dużo zarobić - pod warunkiem, że się wie jak to profesjonalnie realizować.

## Cel szkolenia

1. **Nowi kontrahenci-** Opracowanie trybu i formy zawierania nowych kontraktów importowo-eksportowych
2. **Dotarcie do nowych rynków zbytu**
3. **Niemieckie KNOW HOW**
4. **Nowe zasady delegowania do Niemiec**

## Nowe rynki zbytu

**Niemcy to najczęstszy kierunek zagranicznego rozwoju polskich przedsiębiorstw.**  
Niemcy wciąż pozostają dla blisko

## Polski EXPORT i IMPORT 2016- mln EUR

	EXPORT	IMPORT
NIEMCY	50 194,7	41 777,4

## Eksport do Niemiec- wzrost o 3,1 proc

Polski eksport do Niemiec zwiększył

### III. Elementy istotne umowy

- przedmiot
- cena -Ustalanie cen transakcyjnych między przedsiębiorcą polskim i niemieckim
- ilość
- warunki płatności
- warunki dostawy
- warunki określone przez strony

### IV. Specyfika umów z elementem zagranicznym

1. miejsce zawarcia
2. prawo właściwe
3. sąd właściwy
4. język
5. klauzula językowa
6. reguły interpretacyjne
7. klauzula podatkowa
8. klauzula bankowa

### V. Przetargi dla polskich wykonawców i podwykonawców na rynku niemieckim

### VI. Dochodzenie roszczeń na drodze sądowej i przedsądowej w Niemczech.

1. **Pozasądowe dochodzenie należności w Niemczech**
  - a. Alternatywne sposoby rozwiązywania konfliktów w Polsce i w Niemczech: Arbitraż; Mediacja; Negocjacje
2. **Sądowe dochodzenie należności w Niemczech**
  - a. Właściwość sądów w Niemczech – Rozporządzenie Bruksela I bis
  - b. Wystąpienie z powództwem o zapłatę w Niemczech – kluczowe informacje
  - c. Sądowe postępowanie upominawcze
3. **Transgraniczne dochodzenie roszczeń w działalności gospodarczej**
  - a. Pojęcie „sprawy transgranicznej”
  - b. Europejski nakaz zapłaty
  - c. Europejskie postępowanie w sprawach drobnych
4. Egzekucja wierzytelności wobec niemieckiego kontrahenta  
Upadłość niemieckiego kontrahenta – zgłoszenie wierzytelności w niemieckim postępowaniu upadłościowym
5. **Prawne możliwości sprawdzenia kontrahenta**

się w całym 2016 r. o 3,1 proc. r/r i wyniósł 50 194,7 mln euro w okresie styczeń-grudzień 2016 r.,

### Import z Niemiec- wzrost o 3 proc w 2016 r.

Import w całym 2016 r. wzrósł o 3 proc. r/r do 41 777,4 mln euro, Udział Niemiec w eksporcie zwiększył się w porównaniu z 2015 r. o 0,2 pkt proc. i wyniósł 27,3 proc., a w imporcie – o 0,5 pkt proc i stanowił 23,4 proc. Dodatkowo saldo wyniosło 36 591,8 mln zł (9 313,9 mln USD, 8 417,3 mln euro) wobec 33 932,2 mln zł (9 089,5 mln USD, 8 113 mln EUR) w 2015 roku”

### Polska dla Niemiec

**W rankingu najważniejszych partnerów** handlowych Niemiec Polska znalazła się w ubiegłym roku już na 7. miejscu. Nasz kraj wyprzedziły tylko USA, Francja, Holandia, Chiny, Wielka Brytania i Włochy. – Wzrost polskiego eksportu do Niemiec o 11,2 procenta, czyli o 5 miliardów euro, to tyle, ile wynosi cały nasz eksport do Stanów Zjednoczonych

### Świetne perspektywy= Wzrost inwestycji

**Głównym motywem ekspansji polskich firm w Niemczech** jest uzyskanie dostępu do nowych rynków i klientów. Polskie firmy w Niemczech doceniają też jakość infrastruktury, innowacyjność, dyscyplinę płatniczą w biznesie i przewidywalność polityki gospodarczej.

**Niemcy są w Polsce największym inwestorem zagranicznym.** Dotychczas niemieckie podmioty najwięcej zainwestowały w Polsce w branży przetwórstwa przemysłowego (31% niemieckich inwestycji ogółem), m.in. w motoryzacji i branży chemicznej,



## VII. Zakładanie spółek oraz oddziału spółki w Niemczech- Wybór formy działalności gospodarczej w Niemczech z punktu widzenia optymalizacji

- Działalność gospodarcza w Niemczech
- Jednoosobowa działalność gospodarcza (Einzelunternehmen – EU)
- Spółki osobowe
- Spółki kapitałowe -odpowiedzialność zarządu
- Pojęcie zakładu
- Porównanie wybranych form prawnych
- Optymalizacja podatkowa - Wybór formy działalności gospodarczej w Niemczech z punktu widzenia optymalizacji

## VIII. Zatrudnianie i Delegowanie pracowników do Niemiec,w tym firm transportowych - nowe przepisy od 1.04.2017 i -konieczna zmiana dokumentacji i strategii na niemieckim rynku

1. Delegowanie pracowników w UE w świetle prawa. Problemy przedsiębiorców i firm transportowych związane z delegowaniem do Niemiec
2. Wymogi dotyczące delegowania pracowników do Niemiec- obowiązki formalne pracodawców delegujących i konsekwencje ich nieprzestrzegania
3. płaca minimalna na przykładzie regulacji niemieckiego prawa i związane z tym problemy firm transportowych
4. Ubezpieczenia społeczne i zdrowotne - zasady dot. podlegania ubezpieczeniom społecznym pracowników delegowanych - jak uzyskać zaświadczenia A1 i porozumienia szczególne
5. Nowe zasady zawierania i realizacji umów o dzieło oraz innych umów o świadczenie usług w Niemczech.
6. Praca tymczasowa vs zatrudnienie bezpośrednie w Niemczech

W działalność finansową i ubezpieczeniową (26%) oraz handel hurtowy i detaliczny (15%).

### 1.04.2017- nowe zasady delegowania do Niemiec

Od kwietnia delegowanie nie jest w wielu przypadkach możliwe bez zmiany dokumentacji. Nowe przepisy przewidują wyższe koszty delegowania dla polskich firm i ich niemieckich kontrahentów. Poważne zmiany skutkujące konieczności zmiany dokumentacji przewidziano też dla branży pracy tymczasowej

Rödl & Partner