

## POZYSKIWANIE KONTRAHENTÓW ZE WSCHODU

Ukraina, Rosja, Białoruś,  
Kazachstan

✓ Export- Import

✓ Działalność gospodarcza,  
Optymalizacja celno -  
podatkowa

Termin: 28.05.2021

Miejsce: Centrum Giełdowe,  
Książęca 4 , Warszawa

Udział:

365 zł +VAT/os

345 zł + VAT/os = 2 osoby

325 zł+ VAT/os = 3 osoby

### Pozyskiwanie kontrahentów ze Wschodu 2021

Logistyka-Cło-Podatki, Kojarzenia biznesowe

Rosja, Ukraina, Białoruś, Kazachstan,



[www.EDUCATION-FIRST.pl](http://www.EDUCATION-FIRST.pl)

[www.EDUCATION-FIRST.pl](http://www.EDUCATION-FIRST.pl) 22 644 18 35 kom., 662 071 646

# Pozyskiwanie kontrahentów ze Wschodu 2021 - Export-Import , Logistyka Cło - Podatki



Rosja Ukraina Białoruś Kazachstan



## Mec. Iwan Rassochn:

Absolwent Wydziału Prawa Wyższej Szkoły Ekonomii w Moskwie (2006); – Dyrektor Centrum Współpracy Biznesowej Polska – Rosja - autor wielu cenionych publikacji i opracowań na temat rynku rosyjskiego i biznesowych aspektów prowadzenia współpracy polsko-rosyjskiej - doświadczony ekspert i praktyk w zakresie polsko-rosyjskiej współpracy biznesowej - uznany ekspert m.in. w zakresie tematyki przystąpienia Rosji do WTO.

28.05.2021 9.15

Pozyskiwanie kontraktów - Specyfika zawarcia umów eksportowych na rynek białoruski, kazachski i rosyjski i ukraiński

1. Pozyskiwanie kontraktów- wykorzystanie współpracy instytucjonalnej

Prelegent: Mec. Iwan Rassochn - Centrum Współpracy Biznesowej Polska- Rosja

2. Nawiązanie współpracy z sieciami handlowymi
3. Na co należy zwrócić uwagę przy zawarciu umowy z agentem w Rosji?
4. Kryteria planowania podstawy prawnej współpracy
5. List ofertowy - istotne elementy - na przykładzie sieci handlowych w Rosji
6. Gdzie szukać nowych kontrahentów na rynkach dawnej WNP?

## Międzynarodowa umowa sprzedaży – specyfika umów z kontrahentami.

1. Elementy istotne umowy: przedmiot, ilość. Czy cena też
2. Aspekty umowy z elementem zagranicznym:
  - prawo właściwe
  - sąd właściwy
  - miejsce zawarcia umowy
  - reguły interpretacyjne
  - podział kosztów bankowych
  - podział kosztów podatkowych
3. Forma zawarcia umowy

## Zarządzanie ryzykiem kontraktowym

### Weryfikacja kontrahenta:

- sposób reprezentacji
- wypłacalność
- możliwości bieżącego monitoringu statusu prawnomajątkowego kontrahenta

### Odpowiedzialność kontraktowa:

- kary umowne
- odsetki
- wyłączenie odpowiedzialności
- siła wyższa
- jednostronne rozwiązanie umowy
- odstąpienie od umowy

### Zabezpieczenie wykonania płatności:

1. hipoteka. Czy spełnia swoją funkcję się w Rosji?
2. zastaw
3. gwarancja bankowa
4. ubezpieczenie
5. akredytywa
6. inkaso

## Dla kogo?

- właściciele, prezesi
- działy eksportu
- pioniry ds rozwoju
- radcowie prawni
- pioniry handlowe

## Cel główny szkolenia

- Umiejętność samodzielnego poruszania się na rynkach wschodnich i pozyskiwanie nowych kontrahentów
- Optymalizacja eksportu i importu

## Kontrahenci ze Wschodu-korzyści

1. **Poprawia się sytuacja polskich firm handlujących na Wschodzie .**
2. Sporządzanie umów, zabezpieczania swoich interesów i egzekwowanie należności.
3. Reguły i zasady wwozu i wywozu towarów do na Wschód lub do Unii Europejskiej
4. **Regulacje i praktyka celno - podatkowa z Euroazjatycką Unią Gospodarczą - przekazane przez praktyka**

## Rosja

Rosja to po Niemczech( 48 proc.) drugi kierunek, który polskim przedsiębiorcom przynosi najwięcej przychodów (8 proc.). W 2016 r. Rosja była dla Polski 3 partnerem jeśli chodzi o import i 10 jeśli chodzi o eksport

7. inne nowe produkty bankowe
8. dobrowolne poddanie się egzekucji

### **Prowadzenie działalności gospodarczej na Wschodzie**

1. Aspekty prawno-podatkowe - kiedy warto ?
2. Zakładanie oddziałów na Ukrainie
3. Odpowiedzialność zarządu

## **Aspekty praktyczne wwozu towarów na terytorium Unii Celnej Euroazjatyckiej Unii Gospodarczej**

### **Zgłoszenie towarów do odprawy celnej**

1. Deklaracja celna towarów, w tym drogą elektroniczną
2. Wykaz dokumentów, niezbędnych przy zgłoszeniu celnym towarów
3. Kraj pochodzenia towaru: zasady określenia
4. Zasady przemieszczenia towarów wewnątrz Eurazjatyckiej Unii Gospodarczej

## **Opłaty związane z wwozem towarów**

- Podstawa oclenia
- Cło wwozowe. Jednolita taryfa celna Unii Celnej
- VAT oraz podatek akcyzowy
- Zwolnienia celne

## **Procedura celna importu**

- Ogólna charakterystyka procedury celnej
- Warunki objęcia towarów procedurą celną importu
- Powstanie i ustanie obowiązku zapłaty cła i opłat celnych w związku z objęciem towarów procedurą celną importu (tryb ogólny)
- Przesłanki powstania i ustania obowiązku zapłaty cła i opłat celnych przy korzystaniu z ulg celnych
- Ograniczenia w imporcie towarów. Zakaz wwozu towarów.

## **Ukraina**

Ponad 1 mln Ukraińców w Polsce - spora część z nich prowadzi z dobrym skutkiem swoje firmy lub oddziały firm ukraińskich przyczyniając się do wzrostu eksportu z Ukrainy.

## **Kazachstan**

Eksportem towarów do Kazachstanu zajmuje się obecnie ponad 1400 polskich firm, a importem kazachskich do Polski - co najmniej 100. - Te liczby mają szansę znacznie wzrosnąć. Zniesienie wiz, bezpośrednie połączenie oraz deklarowany przez stronę polską specjalny fundusz, wpłynie na rozwój kontaktów biznesowych

## **Białoruś**

Białoruś jest już na trzecim miejscu wśród wszystkich krajów, które wspieramy przez instrumenty trade finance - instrumenty handlu zagranicznego Polska była 10. inwestorem w Białorusi

## **17.30 Zakończenie**